

О Г О Н Ъ Ж И З Н И

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

# Внедрение *Битрикс24* для управления фондами

Комплексная оцифровка бизнес-процессов: от организационной структуры и KPI до сделок, платежей и управленческой аналитики. Итеративное внедрение за 13 месяцев.

Фондов

6

Команда

20 чел.

Срок

13 мес.

ПОДГОТОВЛЕНО ДЛЯ

Фонд  
поддержки  
социальных  
*инициатив*

Управляющая компания благотворительными фондами

01

# Задачи, которые мы *решаем*

Рабочие процессы ведутся в Google-таблицах, создавая серьёзные ограничения для роста и управления.

## 01 Ручной сбор отчётов

Руководитель лично запрашивает статусы у каждого сотрудника. На это уходит значительная часть рабочего времени, которое могло бы тратиться на стратегические задачи.

## 02 Отсутствие системы KPI

Нет единой системы контроля задач, ключевых показателей и проектов по фондам. Прогресс отслеживается вручную и фрагментарно.

## 03 Непрозрачность финансов

Сделки, платежи, членские взносы и аукционные лоты не контролируются в единой системе. Оплаты растягиваются на месяцы без должного контроля.

## 04 Нет сводной картины

Для получения общей картины необходимо вручную собирать данные из разных источников, что делает оперативное управление невозможным.

# Что будет внедрено в *Битрикс24*

Комплексная настройка платформы, охватывающая все ключевые направления деятельности компании.

---

## МОДУЛЬ А

### Структура и доступ

Построение иерархической структуры компании с распределением по 6 фондам. Настройка ролей и прав доступа для каждого сотрудника. Разграничение видимости данных между фондами и подразделениями.

---

## МОДУЛЬ В

### Рабочие группы

Создание рабочих групп для каждого фонда и кросс-функциональных проектов. Задачи с дедлайнами и ответственными. Настройка внутренних чатов и каналов коммуникации.

---

## МОДУЛЬ С

### Смарт-процессы и KPI

Отслеживание целевых показателей: запуск социальных кафе, проведение встреч по фондам. Карточки мероприятий с фиксацией статуса. Назначение ответственных команд.

# Продолжение: *модули D–E*

---

## МОДУЛЬ D

### Продажи и финансы

Несколько воронок сделок: мужской клуб, благотворительные мероприятия, фонды. Контроль членских взносов и аукционных лотов. Выставление и отслеживание счетов с уведомлениями о просрочках.

## МОДУЛЬ E

### Аналитика и отчёты

Визуальные дашборды из Маркетплейс Битрикс24, кастомные BI-отчёты для собственников. Верхнеуровневая аналитика: эффективность сотрудников, статусы задач, активность в коммуникациях. Автоматизированные уведомления.

# Итеративное развитие с минимальным *стрессом*

Внедрение построено по принципу постепенного наращивания функционала, а не «большого взрыва».

## ЭТАП 1

### Запуск

1-й месяц • 20 часов

- Аудит текущих процессов и приоритизация
- Внедрение самого проблемного сценария
- Настройка структуры и прав доступа
- Дорожная карта на 13 месяцев
- Обучение ключевых сотрудников

**Результат:** Компания начинает работать в Битрикс24, есть чёткий план развития на год.

## ЭТАП 2

### Сервисное сопровождение

2–13 месяцы • еженедельные Zoom

- Поэтапное внедрение по дорожной карте
- Обучение по каждому новому модулю
- Настройка смарт-процессов и автоматизаций
- Адаптация плана под темп команды
- Текущая поддержка и решение вопросов

**Результат:** Полная оцифровка: KPI, сделки, платежи, дашборды, автоматизации — без ручного контроля.

# 04

## 04 СТОИМОСТЬ

# Стоимость *проекта*

Прозрачное ценообразование. Два этапа работы — без скрытых платежей.

### ЭТАП 1

## Запуск и первичное внедрение

# 72 000 ₽ × 2

1-й месяц · 20 часов × 7 200 ₽/час

#### Платёж 1 (до начала работ):

- Аудит процессов, настройка портала
- Внедрение приоритетного сценария
- Разработка дорожной карты

#### Платёж 2 (перед запуском):

- Обучение команды, запуск в работу

**Итого: 144 000 ₽**

### ЭТАП 2

## Сервисное сопровождение

# 49 900 ₽

в месяц · начиная со 2-го месяца · 12 месяцев

#### Включено:

- Еженедельные Zoom-встречи
- Внедрение по дорожной карте
- Обучение и автоматизации
- Техническая поддержка
- Адаптация под команду

**Итого: 598 800 ₽ за 12 месяцев**

ИТОГО ЗА НАШИ УСЛУГИ

# 742 800 ₽

# Лицензии *Битрикс24*

Приобретаются отдельно. Оплата напрямую в Битрикс24 по персонализированной ссылке.

Действует акция: скидка 30% на годовой тариф + скидка 50% на Маркетплейс при оплате на год

| Лицензия                            | В месяц         | За год           |
|-------------------------------------|-----------------|------------------|
| Битрикс24, тариф «Профессиональный» | 9 793 ₽         | 117 516 ₽        |
| Маркетплейс                         | 3 000 ₽         | 36 000 ₽         |
| <b>Итого за лицензии</b>            | <b>12 793 ₽</b> | <b>153 516 ₽</b> |

## Почему тариф «Профессиональный»:

- Смарт-процессы — настраиваемые бизнес-процессы для KPI и мероприятий
- Расширенная автоматизация — роботы, триггеры, бизнес-процессы
- Гибкие права доступа — разграничение между 6 фондами

## Зачем подключать Маркетплейс:

- 4 000+ приложений — кастомные отчёты, расширенные дашборды
- Внешние интеграции — банки, документооборот, телефония
- Автоматизация документов — генерация отчётов, обмен данными

06

06 ИТОГ

## Общая сумма *инвестиций*

Внедрение и сопровождение (наши услуги за 13 месяцев)

**742 800 ₽**

Лицензии Битрикс24 (оплата напрямую по персональной ссылке)

**153 516 ₽**

ОБЩИЙ БЮДЖЕТ ПРОЕКТА

**896 316 ₽**



# Комплексный подход к *IT-инфраструктуре*

Мы выстраиваем цельную цифровую экосистему. Глубокие системные изменения невозможно реализовать за месяц — именно поэтому мы работаем по долгосрочным контрактам.

## I

### Комплексные проекты

Многокомпонентные задачи — от структуры компании и прав доступа до аналитики и автоматизаций. Все части системы работают как единое целое.

## II

### Веб-разработка с интеграцией

Личные кабинеты, корпоративные сайты, кастомные решения — с полной интеграцией в CRM Битрикс24. Один подрядчик закрывает все задачи.

## III

### Стратегическое партнёрство

Не разовая продажа, а долгосрочное сотрудничество. Мы заинтересованы в том, чтобы ваша компания вышла на новый уровень управления.

# Наши *клиенты*

Работаем с компаниями из различных отраслей. География — Россия, Казахстан, ОАЭ.

## Bombbar

Производитель протеиновых батончиков и функционального питания

Тольятти

## Аквафор

Производитель систем водоочистки, московский филиал

Москва

## Аквафор Казахстан

Официальное представительство в Республике Казахстан

Алматы , Астана

## Aquaphor Dubai

Филиал в Объединённых Арабских Эмиратах

Дубай , ОАЭ

## Любимый персонал

Аутсорсинговая компания по подбору персонала

Химки , МО

## Дельта-Истра

Управление коммерческой недвижимостью и арендой

Истра , МО

# Почему именно такой *подход*

## Для руководителя

- Минимальное участие — достаточно еженедельных Zoom-встреч
- Не нужно разбираться в настройках — это делаем мы
- Через 13 месяцев — полный контроль из одного окна

## Для сотрудников

- Плавный переход без стресса — один инструмент за другим
- Низкий порог вхождения на каждом этапе
- Постоянная поддержка и обучение

## Для собственников

- Прозрачная аналитика: кто работает, как, какие результаты
- Дашборды и BI-отчёты: звонки, переписки, задачи, KPI
- Оцифрованный контроль сделок и платежей

## Для бизнеса

- Единая система вместо разрозненных Google-таблиц
- Автоматизация рутины: уведомления, напоминания, отчёты
- Масштабируемость — система растёт вместе с компанией

# DS BULIN Solutions

[info@dsbulinsolutions.ru](mailto:info@dsbulinsolutions.ru)

+ 7 (999) 333-10-45

---

Февраль 2026 · Конфиденциально

© 2026 DS BULIN Solutions. Все материалы данной презентации являются интеллектуальной собственностью автора.